

Export-import menedzsment szakirányú továbbképzési szak

I. A szakirányú továbbképzés neve:

Export-import menedzsment szakirányú továbbképzési szak

II. A szakirányú továbbképzési szak FIR-

kódja:

A képzési és kimeneti követelményeket tartalmazó határozat: OH-FHF/1787-6/2009.

III. A létesítő intézmény neve:

Budapesti Gazdasági Főiskola

IV. A szakirányú továbbképzési szak képzési és kimeneti követelménye:

1. A szakirányú továbbképzés megnevezése:

Export-import menedzsment szakirányú továbbképzési szak

2. A szakképzés oklevélben szereplő megnevezése:

Export-import tanácsadó

3. A szakirányú továbbképzés képzési területe:

Gazdaságtudományok képzési terület

4. A felvétel feltételei:

Az alábbi képzési terület valamelyikén alapképzésben szerzett (BA, BSc.) oklevél: Agrár, bölcsészettudomány, gazdaságtudományok, informatika, jogi és igazgatási, műszaki, művészet, művészetközvetítés, nemzetvédelmi és katonai, orvos- és egészségtudomány, pedagógusképzés, sporttudomány, társadalomtudomány és természettudomány.

5. A képzési idő:

2 félév

6. A szakképzettség megszerzéséhez összegyűjtendő kreditek száma:

60 kredit

7. A képzés során elsajátítható tudáselemek, kompetenciák, megszerzhető ismeretek, személyes adottságok, készségek, a szakképzettség alkalmazása konkrét környezetben, tevékenységrendszerben:

A szakirányú továbbképzés fő célja, hogy megismertesse a résztvevőket a nemzetközi üzleti munka környezeti elemeivel, az egyes tipikus ügylettípusokkal és szerződéses feltételekkel. Mindezt oly módon kívánja megtenni, hogy a hallgatók az elsajátított ismeretek birtokában képesek legyenek maguk is nemzetközi ügyleteket előkészíteni, azokat idegen nyelven megkötni, figyelembe véve az idegen kultúrák eltérő sajátosságait.

A képzés során elsajátítandó kompetenciák, tudáselemek, megszerzhető ismeretek:

a. Az Export-import menedzsment szakirányú továbbképzésen végzettek ismerik:

- a nemzetközi üzlet világgazdasági makro környezetének jellemzőit,

- az európai belső piac üzleti környezetét meghatározó közösségi vívmányokat,
 - az évszázadok során kialakult nemzetközi szokásokat, világszerte ismert és alkalmazott szokványokat,
 - a nemzetközi jogegységesítéseket,
 - az országhatárt átlépő ügyletkötéseknél nélkülözhetetlen nemzetközi üzleti know-how-t,
 - a nemzetközi (külkereskedelmi, belső kereskedelmi) ügylet-típusokat, azok jellemzőit,
 - a nemzetközi üzlet multikulturális jellegét, az idegen üzleti kultúrák jellemzőit,
 - a nemzetközi ügyletkötéseket eredményező marketing stratégiákat,
 - a nemzetközi ügyletkötési folyamatot, az üzletember teendőit exportóri és importóri minőségben,
 - a tipikus szerződéses feltételeket,
 - a nemzetközi ügyletek kockázatait, azok kivédésének lehetőségeit,
 - az ügyletfinanszírozás lehetséges megoldásait,
 - a közösségi vámszabályok napi alkalmazását,
 - a közösségi forgalmi adózás eljárási szabályait,
 - a szerződések körütekintő, gondos megfogalmazását,
 - az üzleti szaknyelvet.
- b. Az Export-import menedzsment szakirányú továbbképzésen végzetek képesek és alkalmasak:
- üzleti szituációk elemzésére,
 - ismereteiket a napi üzleti munkában közvetlenül is alkalmazni,
 - kreativitásukat fejleszteni,
 - képességeiket erősíteni a váratlan üzleti események kezelésére,
 - nem várt üzleti szituációkban is megtalálni a lehető legjobb, vagy legkevésbé rossz megoldásokat,
 - erősíteni a kockázatvállalási készségeiket,
 - nemzetközi gazdasági rendszerekben gondolkodni,
 - gyakorlatban is alkalmazni a nemzetközi ügyletfinanszírozási technikákat,
 - világlátásuk és gondolkodásuk is hangsúlyosabban nemzetközivé válik,
 - erősíteni az idegen kultúrákat képviselő üzleti partnerek iránti empátikus készségüket és toleranciájukat,
 - megalapozott tudás birtokában fokozni a váratlan szituációkban való helytállási képességüket, találékonyságukat.

Személyes adottságok, készségek:

- kreativitás,
- szervezőkészség,
- rendszerszemléletű gondolkodás,
- kockázatvállalási képesség,
- empátia,
- a másság iránti tolerancia,
- döntésképeség,
- felelősségtudat,
- lélekjelenlét,
- találékonyság,

- kommunikációs készség,
- kapcsolatteremtő képesség,
- problémamegoldó képesség,
- megbízhatóság,
- precizitás,
- körültekintő gondolkodás és cselekvés képessége,
- elemző képesség,
- logikus gondolkodás,
- válságkezelés képessége.

A szakképzettség alkalmazása konkrét környezetben, tevékenységrendszerben:

Vállalkozások (kisvállalkozástól a nemzetközi vállalkozásokig), pénzügyintézetek Magyarországon, valamint – élve a személyek szabad mozgása elv kínáلتa lehetőségekkel – más EU tagállamokban.

8. A szakképzettség szempontjából meghatározó ismeretkörök és azok kreditértéke:

- | | |
|---|-----------------|
| • Magyarország külgazdasági kapcsolatai | 4 kredit |
| • Az Európai Unió közösségi vívmányai és a nemzetközi ügyletek | 4 kredit |
| • Nemzetközi marketing | 4 kredit |
| • Ügyletek és piacok a nemzetközi kereskedelemben | 5 kredit |
| • A külkereskedelmi ügylet folyamatai és szerződéses feltételei | 8 kredit |
| • Kockázatkezelés és finanszírozás a nemzetközi ügyletekben | 5 kredit |
| • Multikulturalizmus a nemzetközi üzleti életben | 3 kredit |
| • Vám és adójog a nemzetközi adásvételben | 4 kredit |
| • Logisztikai folyamatok a nemzetközi ügyletben | 4 kredit |
| • Ügyleti szituációk és folyamatok elemzése | 5 kredit |
| • Nemzetközi tárgyalástechnika és protokoll | 3 kredit |
| • Szakedolgozat konzultáció | 6 kredit |

9. Szakedolgozat kreditértéke:

5 kredit